

财政部 国家税务总局

3年内继续实行光伏发电增值税即征即退50%政策

日前,财政部、国家税务总局发布关于继续执行光伏发电增值税政策的通知,通知指出,2016年1月1日至2018年12月31

日,对纳税人销售自产的利用太阳能生产的电力产品,实行增值税即征即退50%的政策。

分布式能源财政部、国家税务总局之前宣布,自2013年10月1日至2015年12月31日,对纳税人销售自产的利用太阳能生产

的电力产品,实行增值税即征即退50%的政策。如今3年期限已过,两部委再次宣布,下一个3年,继续实行该政策。

学习园地

组件接线盒处背板脱层研究

技术研发中心 高慧慧

通过分析大量电站和实验室反馈的组件失效数据,作者发现,目前很大一部分组件失效发生在接线盒处,尤其是接线盒处的背板脱层。那么这个脱层和大量接线盒烧焦碳化是什么原因引起的?难道均是接线盒质量不合格导致的吗?

我们选取一块在接线盒处背板脱层的组件进行实验,首先对该组件进行一系列的测试,除了背板脱层外,其它性能均正常。然后我们拆除了该组件的铅边框,对脱层区进行剥离,剥离后发现分层最严重的地方是引出线和背板之间,脱层区域的引出线表面和背板表面几乎没有EVA残留。

这很可能是在组件生产过程中,该区域没有铺设EVA,或者由于引出线穿过EVA和背板时,穿过的位置并不相同,导致部分引出线和背板直接接触。经过走访数十家公司的组件生产现场,我们证实了这个疑点。在组件层叠过程中,内部电池经串联后需要通过引出线将内部电流引出,那么引出线就必须穿过EVA和背板,而在引出线穿过背板和EVA时,这些组件厂家的背板和EVA的开口无一重合,两者之间的开口距离一般在10~30mm之间。

为了充分验证是不是因为引出线穿过不在同一位置的背板和EVA导致的问题,我们进行逆向实验。即选一块具有上述问题(引出线穿过不在同一位置的EVA和背板)的组件进行测试,该组件背板和EVA的开口相距20mm。我们将该组件放置在85℃、85%RH的环境中,并且给组件施加直流电流,电流大小为该组件的短路电流(Isc),持续24h后,迅速冷却至常温。如此循环2~10次。每次冷却后检查组件,发现该组件其它地方均无异常,只有背板和引出线之间接触的地方发生了脱层,并且刚开始只有用手按压可以听到“咔嚓”声,随着测试周期的加长,背板鼓包严重,区域扩大,最终导致背板严重脱层。可想而知,该组件如果继续测试,引出线完全处于“活动”状态,这些引出线之间的距离很有可能减小,当两者的距离小于最小爬电距离时,组件正负极引出线可发生“打火”现象。更有甚者,当正负极碰在一起时,便会导致组件短路起火,接线盒烧焦碳化。

顺着这一思路我们进行了反复验证,均证明如果引出线与背板之间没有EVA粘结,这类组件在温度变化明显的环境下,很容易发生脱层。并且脱层区域会进一步扩大,导致一系列恶性循环,最终引发组件失效。

江西瑞晶太阳能科技有限公司拥有专业的研发团队和精准的检测设备,在行业内率先发现该隐患,并给出了针对性的解决方案:引出线穿过背板和EVA的同一位置,保证引出线和背板之间有EVA粘结,有效预防了背板和引出线之间因没有EVA而脱层的问题,进而提升了产品质量,延长了组件的使用寿命。目前,我公司在8月份已经拿到了这项技术的专利授权,名称为:可防背板脱层的光伏组件。

注1:本文中的测试条件:20℃~85℃、85%RH、ISC、24h、循环2~10次,目的是模拟组件在温度变化条件下的发电环境。

注2:本文提及的接线盒处背板脱层概率为脱层组件数量除以被测试组件的总量。

女排夺冠,淡定逆袭,用心态战胜一切

8月20日,万人空巷。全国人民都在看女排,看在中国和塞尔维亚之间展开里约奥运女排的金牌争夺战。本来大家对女排的成绩已经满足了。这次奥运会,女排一路走来不容易。从小组赛跌跌撞撞到登上冠军宝座,跌宕起伏。决赛中,又遭遇预赛时被打败过的对手塞尔维亚队,堪称冤家路窄。然而,女排不负众望,力克塞尔维亚队,问鼎巅峰!这一仗,赢得漂亮,赢得解气,赢得让人仰天长啸、壮怀激烈!

三十年,还是那个老套路:女排把观众打哭,乒乓把对手打哭,男篮被对手打哭,男足一直在家哭,几乎从未改变。

时隔十二年,王者归来。这次女排顽强夺冠,姑娘们很努力,每个队员都是功臣,但郎平作为主教练,无疑有重大作用。功勋章里的一半,要归功于郎平!

郎平的心态太稳定了,太淡定了,每次丢分或赛局的关键时刻,郎平果断地叫暂停,从电视上能够听到郎平总是在说:“就这样打,很好,目前输几分没关系,能打多少打多少。”“没事没事,放松下来,就当输了打吧!”。“没关系,很正常!不要想一下子就取胜!”

就拿当天的比赛说,第一局,塞尔维亚队反动的猛烈进攻,中国女排一直处于落后态势,最后仍以19:25的比分输掉第一局。郎平仍然稳稳地坐着,托腮想着战术。即使是最后获胜,也没看到郎平欣喜若狂的样子,她仍然淡定地笑着,一个个拥抱姑娘们,虽然眼角微微湿润着。有这样胜不骄、败不躁的教练,女排姑娘们就有了主心骨,有了一根稳住心神的定海神针。须知,球场上的顶级高手,最终打的,是心态和修为。要不,你不得有那源源不断的内力和激情,要不,你就得有扫地僧一样的平和从容,大彻大悟。这一次,郎平不仅有郭靖的激情,也有扫地僧的从容!

没有哭过夜的人,不足以语人生!郎平这种彻悟的心态,后面是一次次人生的起起伏伏,潮起潮落,凤凰涅槃之后修炼出来的!任何一个人,不经历一番寒彻骨,是无法锤炼出那种如如不动,看淡云起云落的内心的!

即使里约奥运会只得到中国女排这一枚金牌,即使里约奥运会只看到女排这一场决赛,这次奥运会也值了。用信念顶住压力,用气势压住强敌,用心态困境逆袭。今天女排赢了,就是赢在了心态,赢了自己。这是女排的文化,也是中国的文化;永不言败,自强不息,大气从容,打不死、冲不垮、压不倒!就是这么一颗蒸不烂、煮不熟、捶不扁、炒不爆、响当当的铜豌豆!胜人者有力,自胜者强。无论是排球队、羽毛球赛场,还是人生的马拉松长跑,都是如此。



崛起的市场——分布式光伏电站

营销部 彭华

当我们讨论光伏电站的时候,我们大部分时间谈到的是地面电站,尤其是西北部大面积的光伏电站。但随着西部现在越来越多“弃光”现象的出现,加上政府对分布式的支持与鼓励、光伏扶贫政策的出台,分布式光伏电站越来越多地出现在媒体的视野,越来越频繁地进入了我们的身边。那么,为什么分布式光伏在未来的市场中会占有越来越重要的位置?下面分享几点个人看法。

一、政府政策的支持。无论是光伏扶贫也好,政府对各种不同分布式的大力补贴也罢,或在并网、贷款等方面的便利等等,政府都在鼓励与倡导百姓更多地使用和建设分布式电站。我们看到的大量居民住宅、厂房、学校、医院、农业基地,从基础设施来看,分布式光伏电站有广大的建设基础,同时,由于并网的便利及分布式光伏电站容量较小,靠近用电高峰地,当地电网设施较好等因素,对于建分布式电站有着得天独厚的条件。所以,政府的政策也特别照顾与支持分布式电站。

二、行业技术的进步、成本的降低。一片电池片从当年的几十块钱变成现在的几块钱,仅仅用了短短几年的时间。从中我们可以看到这中间技术的进步、效率的提升、成本的下降。转换效率及自动化率的提高为成本的下降起着非常重要的作用。光伏行业是一个国际化的产业,我们不仅要比同行水平,更要在国际上取得先进水平。

三、中国特殊的国情。尽管西部有着得天独厚的地理及光照条件,但是西部的



基础设施还是相对较差。西部地广人稀,没有中东部对电力的需求,随之电网设施相对较差,若是为缓解中东部的用电需求而大面积优化西部电网,需投入大量成本。如果中东部利用屋顶等设施建设分布式电站自发自用,将会节约大量的人力、物力、财力成本。

四、中国对环境的要求。经济的建设离不开能源,我们看到中国诸多发达或发展中城市环境问题严峻,而要改善环境,清洁能源可谓起着举足轻重的作用。分布

式电站由于它的便利性将在未来发电领域有着非常大的发展空间。

分布式迎来大发展的因素有很多,以上是我列举的四条。当然,分布式目前并没有爆发的原因也有很多,比如屋顶的产权问题、回报周期问题、民众对分布式知识的了解问题等众多因素。但这些问题终会随着国家政策的导向,行业技术的进步和成本的下降、知识的普及等因素影响所改变,这是国家的幸事,光伏行业的幸事,同时也是普通老百姓的幸事。



世界最长太阳能公交车投入运营

据俄罗斯“卫星”新闻网8月22日援引土耳其电视台消息,世界上最长的太阳能动力多节公交车在该国布尔萨市投入运行,该车长度为25米。土耳其AKIA公司总经理向电视台表示,这种公交车为世界上车身最长并且载客人数最多的公共交通工具,其长度为25米,可以承载290名乘客。

编者按

为倡导推行ISO14001环境管理体系/ISO9001质量管理体系新修订版在公司能适宜、充分、有效的运行,切实发挥公司各大管理体系真正起到领导作用、全员参与、过程方法的管理原则,鉴于各部门员工的工作、岗位、时间等等因素难以集中学习,故将培训课程在本报连载发表,望各位同事积极学习。

一、ISO14001标准的主要特点

1. 强化环境法规的符合性; 2. 强调污染预防; 3. 强调持续改进; 4. 强调系统化、程序化的管理和必要的文件信息支持; 5. 符合可持续发展的战略思想; 6. 广泛适用性、有效性。

四、ISO14001:2015 换版时间轴

1. 2014年7月: ISO14001:2015 DIS 版发布。

2. 2014年12月: ISO国际标准化组织正式投票通过ISO14001:2015 DIS版,新标准进入FDIS阶段。

3. 2015年4月: ISO14001:2015更新关键会议在英国召开,负责ISO14001修订的ISO技术委员会、ISO/TC207/WG5表示,他们在此次会议上朝着ISO14001:2015的发布迈出了意义重大的一步。

4. 2015年5月: ISO14001:2015 FDIS版本投票通过。

5. 2015年9月: ISO14001:2015于9月15日正式发布。

五、成功实施ISO14001:2015的要素

1. 管理者的决心与支持; 2. 员工的共识与积极参与; 3. 建立正确有效的环境管理体系; 4. 切实贯彻环境管理体系; 5. 持续改进环境管理体系。(未完待续) (质量部 彭梅根供稿)

ISO14001 环境管理体系讲座

做合格党员 须谨“小”慎微

讲政治、有信念,讲规矩、有纪律,讲道德、有品行,讲奉献、有作为,是党和国家事业发展对党员的新要求,是人民群众的新期盼,是合格党员的新内涵。做合格党员,须高着着眼,实处着力,谨“小”慎微。

不传“小消息” 能辨“大是非”

随着网络的大发展,信息的大爆炸,“小消息”大批量产生,高速度传播。其中,往往谣言居多,传闻失实,并不可靠。编造者、传播者中既有无心的“好事者”,又有恶意的“闹事者”。“小消息”影响力不小,破坏力极大,既可混淆舆论,更能扰乱思想。因此,党员讲政治、有信念,必须在党言党,在党为党,信念坚定,旗帜鲜明,面对“小消息”,能辨“大是非”。一方面,党员意识要强,自觉做到不编、不信、不传“小消息”;另一方面,党员身份要亮,坚决反对各种捕风捉影、煽风点火、兴风作浪的“生事者”。

不拉“小圈子” 交友须谨慎

毋庸讳言,现实生活中有些党员因个人的利益、小团体的利益走到一起,搞小山头、小团伙、小圈子,拉帮结派、结党营私、变团队为团伙,把团结当结团,任人唯亲、假公济私、损公肥私。“小圈子”虽小,但危害不小。习近平总书记强调,“党内决不能搞封建依附那一套,决不能搞小山头、小圈子、小团伙那一套,决不能搞门客、门宦、门附那一套”,“干这种事,最后都会搬起石头砸自己的脚,机关算尽反误了卿卿性命”。因此,党员干部在交友问题上必须慎之又慎,必须讲规矩讲原则。

不收“小意思” 要学会拒绝

千里之堤溃于蚁穴。一些党员从收“小意思”开始,然后贪欲膨胀,最后走上不归之路,教训深刻,发人深省。党员面对形形色色的诱惑,要学会拒绝,学会“算账”。一要算清经济账,党员要看得清楚,想得明白,“小意思”可能是“诱饵”,不要变成上钩的“大鱼”。二要算清政治账,党员应胸中有数,心中有戒,守住道德底线,要收受“小意思”感到“不好意思”,让自己脸红;要对送“小意思”者多问“什么意思”,让别人脸红。

不占“小便宜” 公私要分明

“小便宜”占多了,甜头尝够了,胃口变大了,小贪变大贪,这种占小便宜吃大亏的例子比比皆是。党员干部都要牢记习近平总书记的谆谆教诲:“虽然这些似乎是一些不起眼的小便宜,但面广量大,已经成为诱发腐败的直接动因,其危害不可小视。”公私分明是廉洁的界线,是合格党员的本分,要常怀律己之心,常思贪欲之害,从内心深处破除“占小便宜”的思想,构建崇廉拒腐的“防火墙”。

不踢“小皮球” 遇事勇担当

一些党员精神状态不佳,工作相互推诿、敷衍塞责,拖拖拉拉,有权有利的事拼命争,无权无利的事使劲推,上班“一张报纸看半天”“上网聊天忙一天”,渐渐思想僵化、知识老化、能力退化,这种“撞钟和尚”和“太极推手”与形势和任务的要求、与人民群众的期待极不适应。党员讲奉献、有作为就一定不能“踢皮球”,要使命在身,责任在肩。

不搞“小动作” 竞争不斗争

日常生活中,搞“小动作”的党员不乏其人,有的喜欢打“小报告”,在领导面前只讲别人坏话,“报忧不报喜”,煽风点火,甚至无中生有,无事生非。有的喜欢抓“小辫子”,不谋事只谋人,整天“张家李家短”,发现别人小缺点,抓其一点,无限上纲;有的喜欢给人穿“小鞋子”,小肚鸡肠,提不得意见,听不进忠言,“顺我者昌逆我者亡”,打击报复,毫不手软。“小动作”虽小,危害极大,有害党的团结,损害党的形象,贻误党的事业。党内同志之间相互尊重、相互信任、相互帮助,团结才能进步,合作才能共赢。要向上向善,包容不纵容,对话不对立,竞争不斗争,补台不拆台。 来源:共产党员网

手机尾号居然会暴露你的年龄,不信你试试!

年龄与手机号码的秘密,不可思议的准。以后知道手机号就知道年龄了。大概花15秒吧,一面读一面做,才不会失去乐趣。

1.看一你手机号的最后一位;2.把这个数字乘上2;3.然后加上5;4.再乘以50;5.把得到的数目加上1765;6.最后一个步骤,用这个数目减去你出生的那一年。

现在你看到一个三位数的数字。

第一位数字是你手机号的最后一位,接下来就是你的实际年龄!奇了,怎么会这样呢?这道数学题挺有意思,真是的太准了。很神奇,都是周岁哦!不信你试试。



家具店要求先付款后发货,是否合理?

问:张某由于家里装修到某知名家具连锁店购买家具,在前期付了500元定金后,提货那天老板要求先付清余款再发货,张某要求先发货安装好家具后再付款。老板解释称,其在大厅的收银台明确张贴了“先付清购货款,再发货”的告示,因此坚持要求先付清货款,老板的这种做法合理么?

答:家具店张贴的告知“先付清购货款,再发货”系霸王条款,无效。根据《中华

人民共和国消费者权益保护法》第二十六条的规定,经营者在经营活动中使用格式条款的,应当以显著方式提请消费者注意商品或者服务的数量和质量、价款或者费用、履行期限和方式、安全注意事项和风险警示、售后服务、民事责任等与消费者有重大利害关系的内容,并按照消费者的要求予以说明。经营者不得以格式条款、通知、声明、店堂告示等方式,作出排除或者限制消费者权利、减轻或者免除经营者

责任、加重消费者责任等对消费者不公平、不合理的规定,不得利用格式条款并借助技术手段强制交易。格式条款、通知、声明、店堂告示等含有前款所列内容的,其内容无效。

家具店的告示改变了传统上人们交易的履行期限和方式,明显加重了消费者的责任,也侵害了消费者的公平交易权,因而系霸王条款,当属无效。